

Persbericht

Groep verwacht betere resultaten in 2005

Hoge grondstofprijzen en strategische kosten drukken operationeel resultaat Deceuninck

Hoogde-Gits, 17 maart 2005. – Groep Deceuninck, wereldwijd toonaangevend producent van kunststof raamsystemen en bouwprofielen, publiceert vandaag zijn jaarresultaten. Deceuninck realiseerde in 2004 een geconsolideerde omzet van 582,1 miljoen euro. De EBIT bedraagt 23,1 miljoen euro (2003: 54 miljoen euro); de operationele cashflow (EBITDA) 74,8 miljoen euro (2003: 90,9 miljoen euro). Eind 2004 werd het werkkapitaal drastisch afgebouwd wat de financiële schuld terugbracht tot 163 miljoen euro, tegenover 178 miljoen euro eind juni. Alle cijfers werden gerapporteerd volgens IFRS normen. De acquisitie van Winsa in Turkije werd vanaf 1 december 2004 meegeconsolideerd.

Deceuninck heeft een uitzonderlijk moeilijk jaar achter de rug. Naast de continue stijging van de aankooprijzen voor PVC-harsen en -additieven, kende de verkoop in een aantal sleutelregio's, voornamelijk de Verenigde Staten en Polen, een ongewoon verloop.

Resultaten 2004

De omzet

De omzet steeg met 23,7% tot 582,1 miljoen euro. Deze omzetsijging dankt Deceuninck vooral aan het voor het eerst meeconsolideren van Thyssen Polymer tijdens de eerste zes maanden van het jaar en een sterke interne volumestijging tijdens de eerste jaarhelft (+12,7%). Deze volumestijging werd gekenmerkt door een hamstereffect in Polen naar aanleiding van de BTW-stijging op bouwproducten van 7% tot 22% vanaf de toetreding tot de Europese Unie op 1 mei 2004, een sterke groei in de andere landen van Oost-Europa en een opvallend gestegen omzet in West-Europa. De Verenigde Staten daarentegen misten hun start en bleven zes maanden lang zwak presteren.

Tijdens de tweede, doorgaans sterkere, jaarhelft steeg de omzet slechts 0,6%. Dit is te wijten aan een terugval van de omzet in Polen met meer dan 30% in beide vestigingen van de Deceuninck-groep, een zwakke bouwconjunctuur in Duitsland en de Verenigde Staten, en een vertragende groei in de eerder mature regio's, met name het Verenigd Koninkrijk, Frankrijk en België. In Turkije en in de andere landen van Oost-Europa bleef de omzet sterk stijgen. Ook in Spanje realiseerde Deceuninck een sterke tweede jaarhelft.

De grondstoffen

In Europa steeg de grondstofprijnsindex KI op jaarbasis met bijna 30%. In de Verenigde Staten noteerde de CMAI-index een stijging van meer dan 26% ten opzichte van 2003. Een grote vraag wereldwijd tegenover een beperkte productiecapaciteit en hoge ethyleenprijzen zijn hiervoor de belangrijkste verklaringen. Het doorrekenen van de gestegen grondstofkost aan raamfabrikanten en bouwproductenhandel kwam laat op gang en verliep in een aantal cruciale regio's, vooral in Polen en Duitsland, moeizamer dan verwacht.

Tijdens de eerste twee maanden van dit jaar bleven de grondstofprijzen in Europa stabiel op een hoog niveau; in de Verenigde Staten werd echter opnieuw een stijging van 4% opgetekend. Deceuninck verwacht bijgevolg vóór 2006 geen vermindering van de druk op grondstofprijzen. Voor het hele jaar 2005 wordt uitgegaan van constant hoge grondstofprijzen.

De bedrijfsresultaten

De operationele cashflow (EBITDA) daalde met 17,7% tot 74,8 miljoen euro tegenover 90,9 miljoen euro in 2003. De belangrijkste oorzaak van deze daling is de impact van de sterk gestegen grondstofkost. Deceuninck slaagde erin deze

impact in belangrijke mate te reduceren door de schaalvoordelen na de acquisitie van Thyssen Polymer. De EBITDA werd ook beïnvloed door de kosten voor de strategische en eenmalige projecten die 10,1 miljoen euro bedroegen. Positief was anderzijds het gestegen volume, wat 7,6 miljoen euro bijdroeg.

De toename van de waardevermindering van het werkkapitaal, de stijging van de non cash kosten voortvloeiend uit de acquisities en bijkomende afschrijvingen door de sterk gestegen investeringen van de voorbije jaren waren de voornaamste factoren voor de daling van het bedrijfsresultaat (EBIT) tot 23,1 miljoen euro.

De financiële schulden

Tijdens het vierde kwartaal werd in alle divisies een substantiële inspanning geleverd voor de afbouw van het werkkapitaal wat de netto financiële schuld ten opzichte van het eerste semester 2004 deed dalen met 23,5 miljoen euro tot 163 miljoen euro.

De investeringen

De investeringen bedroegen 62,6 miljoen euro (inclusief de asset deal met Winsa). De moeilijke economische context in 2004 heeft Deceuninck er niet van weerhouden zijn investeringen in de strategische projecten verder te zetten, onder meer de geografische expansie in de groeiemarkten Rusland en Turkije, de verdere lancering van het nieuwe ramenconcept Zendow en de lancering van houtcomposietproducten in de Verenigde Staten en Europa.

Dividend

De raad van bestuur zal aan de algemene vergadering van aandeelhouders voorstellen om het dividend voor het boekjaar 2004 te behouden op het niveau van 2003. Indien dit voorstel wordt aanvaard, kan een bruto dividend van 0,2360 euro per aandeel worden uitgekeerd. Dit stemt overeen met een netto dividend per aandeel van 0,1770 euro. Het dividend is betaalbaar vanaf 24 mei 2005.

Vooruitzichten voor 2005

Omzet en resultaten

In 2005 verwacht Deceuninck een omzetgroei van 5 à 10% met een duidelijke stijging van het operationeel resultaat (EBIT) en de operationele cashflow (EBITDA).

Stroomlijningsprojecten

Momenteel lopen in de Verenigde Staten, het Verenigd Koninkrijk en Polen stroomlijningsprojecten. De groep Deceuninck wil nog meer voordeel halen uit de synergie-effecten door een verdergaande samenwerking van de diverse divisies die in deze regio's actief zijn.

Op 14 april maakt Deceuninck de evolutie van de verkopen tijdens het eerste kwartaal 2005 bekend.

Deceuninck is een geïntegreerde groep van wereldformaat die gespecialiseerd is in compounding, matrijzenbouw, ontwerp, ontwikkeling, extrusie, veredeling, recyclage en spuitgieten van kunststofsystemen en -profielen voor de bouwindustrie. De groep is actief in meer dan 60 landen, telt 32 filialen (productie en/of verkoop) en stelt 3.043 personen tewerk, waarvan 670 in België. In 2004 realiseerde de groep een geconsolideerde omzet van 582,1 miljoen euro.

(Einde persbericht)

* * *

Noot aan de redactie: voor meer informatie, gelieve contact op te nemen met:

DECEUNINCK, Ludo Debever, tel. 051/23 92 48 of 0473/55 23 35, e-mail: ludo.debever@deceuninck.com **of**
ANTHONISSEN & ASSOCIATES, Peter Frans Anthonissen, tel. 03/286 77 77 of 0495/571 777.

www.deceuninck.com

* * *



Overzicht van de kerncijfers van de Groep Deceuninck

De hieronder vermelde resultaten (zowel 2003 als 2004) worden gerapporteerd volgens IFRS (International Financial Reporting Standards) normen.

De commissaris heeft bevestigd dat zijn controlewerkzaamheden, die ten gronde zijn afgewerkt, geen betekenisvolle correctie hebben aan het licht gebracht, die in de boekhoudkundige informatie, opgenomen in het communiqué, zou moeten doorgevoerd worden.

Cijfers in miljoen euro	31.12.03	31.12.04	Var %
Omzet	470.487	582.143	23,7
EBITDA (1)	90.908	74.797	- 17,7
EBITDA-marge	19,3	12,8	
EBITA (2)	57.509	27.984	- 51,3
EBITA-marge	12,2	4,8	
EBIT (Operationeel resultaat) (3)	53.955	23.073	- 57,2
EBIT-marge	11,5	4,0	
Financieel resultaat	-10.879	-6.418	- 41,0
EBT (4)	43.075	16.656	- 61,3
% t.o.v. omzet	9,2	2,9	
Nettoresultaat voor goodwill (5)	32.201	14.816	- 54,0
% t.o.v. omzet	6,8	2,5	
Belastingen	14.074	6.260	
Geconsolideerd resultaat	29.001	10.395	- 64,2
% t.o.v. omzet	6,2	1,8	
Resultaat groep	28.647	9.906	- 65,4
% t.o.v. omzet	6,1	1,7	
EPS (non diluted) (6)	1,35	0,47	
EPS voor goodwill	1,49	0,70	
Eigen vermogen	202.049	204.670	
Totaal der activa	487.645	503.246	
% Eigen vermogen	41,4	40,7	
Nettoschuld (7)	-152.169	-162.925	
Werkkapitaal (8)	137.225	136.979	

(1) EBITDA = Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, Amortization and Provisions = resultaat voor financieel resultaat, belastingen, afschrijvingen, waardeverminderingen en voorzieningen

(2) EBITA = Earnings Before Interest, Taxes, Amortization of goodwill = resultaat voor financieel resultaat, belastingen, afschrijvingen op goodwill

(3) EBIT = Earnings Before Interest and Taxes = geconsolideerd resultaat voor belastingen + financieel resultaat = operationeel resultaat

(4) EBT = Earnings Before Taxes = resultaat voor belastingen

(5) Netto resultaat voor goodwill = courante nettowinst

(6) EPS (non diluted) = Earnings per share = winst per aandeel

(7) Netto financiële schuld = beschikbaar – financiële schulden

(8) Werkkapitaal = klanten + voorraden – leveranciers