
Persbericht

Gereguleerde informatie – Resultaten 1H 2014
Onder embargo tot woensdag 23 juli 2014 om 7u00 CET

Deceuninck 1H 2014: Wisselkoersen neutraliseren volumegroei en wegen op de EBITDA.

Stabiele nettowinst.

Opsplitsing omzet 1H 2014

- Geconsolideerde omzet 1H 2014 stijgt met 0,4% tot € 264,2 miljoen (1H 2013: € 263,1 miljoen).
- Volume: +5,5%. Stabiele volumes in België, Duitsland en Polen. Tweecijferige groei in het VK, Spanje, Italië en de Tsjechische Republiek. Daling in Frankrijk. Omzet Rusland stabiel in een dalende markt. Verdere groei in de VS en Turkije & Emerging Markets.
- Wisselkoersen: -7,6%. Ongunstige impact van de TRY, RUB, USD en CZK
- Mixeffecten: +2,5%, vertraagde doorberekening van de gestegen grondstofkosten in Turkije.

Resultaten 1H 2014

- Brutomarge daalde tot 27,4% in 1H 2014 tegenover 29,7% in 1H 2013.
 - *Impact van wisselkoersen (hoofdzakelijk TRY, RUB, USD en CZK) en de vertraging bij de doorberekening van de gestegen grondstofkosten in Turkije.*
- EBITDA daalde tot € 15,2 miljoen of 5,7% op omzet (1H 2013: € 19,0 miljoen of 7,2%).
- EBIT: € 4,0 miljoen of 1,5% op omzet (1H 2013: € 6,7 miljoen of 2,5% op omzet)
- Nettowinst: stabiel op € 0,4 miljoen (1H 2013: € 0,3 miljoen)
- Nettoschuld verhoogde tot € 91,4 miljoen tegenover € 80,6 miljoen op 31 december 2013.

Tom Debusschere, Deceuninck CEO:

“De omzet evolueerde in lijn met onze verwachtingen. In Europa bevestigden de stabiele volumes in 2Q dat de groei tijdens het eerste kwartaal werd gedreven door de zachte winter, eerder dan een onderliggende verbetering van de activiteit in de bouw. Volumes waren stabiel in België, Duitsland en Polen. In Rusland was de omzet stabiel in een dalende markt. UK, Spanje, Italië en de Tsjechische Republiek presteerden goed met een tweecijferige stijging. Frankrijk blijft een zorg. We merken er een inkrimping van zowel de nieuwbouw- als de renovatiemarkt.

Onze omzet in de US verbeterde door een duurzaam herstel van de huizenmarkt en verdere verbetering van het consumentenvertrouwen.

Ook Turkije & Emerging Markets groeien verder door nieuwe Klanten en het succes in Latijns-Amerika en India.

De brutowinst en de EBITDA werden substantieel beïnvloed door de impact van de sterke EUR op de wisselkoersen en de gebruikelijke vertraging bij de doorberekening van de gestegen grondstofkost naar de markt in Turkije. Deze grondstofprijzen worden gedreven door de USD. Ten opzichte van vorig jaar daalde de TRY 19% in waarde ten opzichte van de USD. De



Innovation



ecology



design

geïmplementeerde prijsverhogingen in Turkije hebben ondertussen de brutomarge van de regio hersteld bij het begin van H2.

Vooruitzichten volledig jaar 2014

We verwachten dat de trends in de verkoop zich zullen doorzetten in 2H. De volumes in continentaal Europa blijven stabiel of licht stijgend. De bouwmarkt in Frankrijk blijft een zorg. In UK is er een economisch herstel met stijging van de residentiële woningbouwactiviteit. US en Turkije & Emerging Markets zullen verder sterk blijven presteren.

In deze omstandigheden engageert Deceuninck zich ertoe om de marges te beschermen en de winstgevendheid te behouden door innovatie, continue productiviteitsverbetering en een strikte beheersing van de kosten.

1. Uitleg bij de geconsolideerde resultaten

1.1. Omzet

Opsplitsing van de omzet per kwartaal en voor het 1e halfjaar

% omzet	1Q 2014	2Q 2014	1H 2014
Wisselkoers	-8,4%	-7,0%	-7,6%
Volume	11,4%	1,2%	5,5%
Mix (land, prijs, product)	0,9%	3,7%	2,5%
TOTAAL	3,8%	-2,0%	0,4%

Opsplitsing van de omzet 1H 2014 per regio

(in € miljoen)	Verschil 1Q	Verschil 2Q	1H	Verschil 1H	Verschil 1H
	2013/2014	2013/2014	2014	2013/2014	lokale munt
West-Europa	6,7%	-1,6%	96,3	2,2%	
Centraal- & Oost-Europa	8,5%	-6,8%	70,5	-1,0%	5,0%
Turkije & Emerging Markets	-3,8%	-3,3%	60,4	-3,5%	18,4%
Noord Amerika	0,5%	9,3%	37,0	5,7%	10,1%
Totaal	3,8%	-2,0%	264,2	0,4%	

West-Europa

In West-Europa steeg de omzet van 1H 2014 met 2,2% tot € 96,3 miljoen (1H 2013: € 94,2 miljoen). De omzet in België was stabiel in een zwak economisch klimaat. Er was een sterke groei in het VK, Italië en Spanje.

In Frankrijk duurt de inkrimping van de nieuwbouw en renovatiemarkt verder. Als antwoord op de zwakke volumes is Deceuninck begonnen met de stelselmatige opbouw van een flagship winkelconcept naast het franchisewinkelconcept “les Menuisiers Pévécistes Deceuninck”. Dit zal Deceuninck toelaten om de dynamiek van de consument beter te begrijpen en om sneller innovaties in de markt te zetten. De bijkomende versterking van de merknaam Deceuninck zal hierbij onze raamfabrikanten ten goede komen. Zij zullen alle producten, die in de shops worden verkocht, produceren.

Centraal & Oost-Europa (incl. Duitsland)

In Centraal & Oost-Europa daalde de omzet in 1H 2014 met 1,0% tot € 70,5 miljoen tegenover € 71,2 miljoen in 1H 2013 (bij onveranderde wisselkoersen: +5,0%)

Op alle markten groeide het volume met uitzondering van sommige landen in de Balkanregio, door toedoen van een zachte winter in het eerste kwartaal.

Rusland presteerde sterk met een stabiele omzet in een dalende markt. Een groot deel van de omzet werd negatief beïnvloed door zwakke munten (RUB, CZK en in mindere mate PLN).

Op de beurs Fensterbau/Frontale dit jaar in Nürnberg won Inoutic/Deceuninck de innovatieprijs voor architectuur met een deurkader geproduceerd in Rovex™ materiaal. Rovex™ is een geavanceerde glasvezelversterkingstechnologie, die Deceuninck in de VS gepatenteerd heeft. Rovex™ profielen zijn een alternatief voor slecht isolerende metalen versterkingen.

Turkije & Emerging Markets

De omzet in Turkije & Emerging Markets daalde met 3,5% tot € 60,4 miljoen (bij een onveranderde wisselkoers: +18,4%). Zowel op de lokale Turkse markt als in Latijns-Amerika en India stegen de volumes verder. De jaar-op-jaar 25% zwakkere TRY deed de volumegroei volledig teniet.

Turkije is uitgegroeid tot Deceuninck's exporthub voor de bewerking van de Emerging Markets dankzij een concurrentiële kostenbasis, de beschikbaarheid van hoogopgeleid personeel en producten, die inspelen op de vraag van de lokale markt. Op dit ogenblik werkt Deceuninck op Latijns-Amerika en India. De verkopen in India worden ondersteund door het Turkse filiaal Ege Profil, met een magazijn in Chennai. Voor Latijns-Amerika beschikken Ege Profil en Deceuninck North America (DNA) samen over de producten die beantwoorden aan de marktbehoeften van de regio. In 2013 heeft Ege Profil in Santiago de Chile Deceuninck Importadora Ltda. opgericht met een magazijn van 3600m².

Noord-Amerika

De omzet in Noord-Amerika steeg met 5,7% tot € 37,0 miljoen. Bij een onveranderde wisselkoers steeg de omzet met 10,1%.

De omzet herstelde snel na een uitzonderlijk harde winter in het Noordoosten. Tijdens het tweede kwartaal steeg de omzet van Deceuninck North America met 14,6% in USD. De stijging bevestigt het verbeterde vertrouwen van de consument en van de bouwheer. De renovatie bleef sterk, maar de marktgroei wordt afgeremd door een tekort aan werkkrachten en kredietverstrekking.

De strategie van Deceuninck North America met de lancering van innovatieve producten en materialen, het creëren van merknaambekendheid, het verwerven van nieuwe Klanten en het versterken van de bestaande Klantenrelaties werpt vruchten af. De omzet groeide sterker dan het marktgemiddelde.

1.2. Resultaten

(in € miljoen)	1H 2013	1H 2014	% verschil
Omzet	263,1	264,2	0,4%
Brutowinst	78,1	72,3	-7,4%
<i>Brutomarge (%)</i>	29,7%	27,4%	
EBITDA	19,0	15,2	-20,0%
<i>EBITDA-marge (%)</i>	7,2%	5,7%	
EBIT	6,7	4,0	-39,3%
<i>EBIT-marge (%)</i>	2,5%	1,5%	
Financieel resultaat	-4,0	-3,5	
EBT	2,7	0,5	
Winstbelastingen	-2,4	-0,1	
Nettowinst	0,3	0,4	
<i>Nettomarge (%)</i>	0,1%	0,1%	

Brutomarge

De brutomarge daalde tot 27,4% (1H 2013: 29,7%). De brutomarge werd substantieel beïnvloed door de impact van de sterke EUR op de wisselkoersen (hoofdzakelijk TRY, RUB, USD en CZK) en de vertraging bij de doorberekening van de gestegen grondstofkost naar de markt in Turkije. Gestegen loon- en energiekosten werden gecompenseerd door verdere productiviteitsverbeteringen en mixeffecten.

EBITDA

EBITDA daalde tot € 15,2 miljoen of 5,7% op omzet (1H 2013: € 19,0 miljoen of 7,2% op omzet) door de lagere brutomarge. Operationele uitgaven (OPEX) verbeterden lichtjes.

EBIT

Het operationele resultaat (EBIT) bedroeg € 4,0 miljoen (1H 2013: € 6,7 miljoen). Hierdoor bedroeg de EBIT marge 1,5% in vergelijking met 2,5% in 1H 2013. De niet-kaskosten bedragen € 11,2 miljoen tegenover € 12,3 miljoen in 1H 2013.

Financieel resultaat & belastingen

Het financiële resultaat bedroeg € -3,5 miljoen (1H 2013: € -4,0 miljoen), hoofdzakelijk door een gunstige evolutie van de intrestvoeten.

De inkomstenbelastingen bedroegen € -0,1 miljoen tegenover € -2,4 miljoen in 1H 2013 door de lagere EBT (winst voor belastingen) en een gewijzigde landenmix.

Nettowinst

De nettowinst voor 1H 2014 bedroeg € 0,4 miljoen tegenover € 0,3 miljoen in 1H 2013.

Werkkapitaal

Het werkkapitaal steeg van € 102,5 miljoen op 31 december 2013 tot € 113,3 miljoen op 30 juni 2014 (30 juni 2013: € 112,2 miljoen).

De voorraden waren € 10,7 miljoen hoger in vergelijking met 30 juni 2013 om de groei in de VS en Turkije en de lancering in Latijns-Amerika en India te ondersteunen.

De vorderingen op klanten daalden met € 2,0 miljoen in vergelijking met 30 juni 2013.

Het aantal dagen klantenkrediet (DSO) bleef jaar-op-jaar min of meer stabiel. De DSO werd gunstig beïnvloed door de uitbreiding van het factoringprogramma naar onze Klanten in de VS. De handelsschulden stegen jaar-op-jaar met € 7,6 miljoen in lijn met de gestegen voorraden.

Het operationele werkkapitaal op 30 juni 2014 bedroeg 17,5% van de omzet van de Laatste Twaalf Maanden (LTM) in vergelijking met 16,5% op 30 juni 2013.

Investeringsuitgaven

De investeringsuitgaven in 1H 2014 bedroegen € 13,6 miljoen tegenover € 10,4 miljoen op 30 juni 2013.

Nettoschuld

De nettoschuld bedroeg op 30 juni 2014 € 91,4 miljoen tegenover € 80,6 miljoen op 31 december 2013 door de gestegen behoefte aan werkkapitaal samen met € 3,2 miljoen hogere investeringsuitgaven en de uitbetaling van het dividend ten belope van € 2,2 miljoen.

Eigen vermogen

Het eigen vermogen daalde met € 1,7 miljoen tot € 202,6 miljoen in vergelijking met € 204,3 miljoen op 31 december 2013. De daling is het gevolg van de uitbetaling van het dividend voor een bedrag van € 2,2 miljoen, gedeeltelijk gecompenseerd door de nettowinst van € 0,4 miljoen. De gearing bedroeg 45,1% op 30 juni 2014 tegenover 39,4% op 31 december 2013.

Personeel

Op 30 juni 2014 telde Deceuninck wereldwijd 2.959 medewerkers omgerekend in voltijdsequivalenten (VTEs) (inclusief medewerkers op interimbasis en extern personeel) (30 juni 2013: 2.815).

Financiële kalender 2014

23 oktober 2014 Activiteitenverslag 3Q 2014

Einde van het persbericht

Building a sustainable home

Bij Deceuninck biedt ons engagement op vlak van innovation, ecology en design een duidelijke focus: building a sustainable home. Een (t)huis dat energiezuiniger is om in te wonen en aantrekkelijker om naar te kijken. Deceuninck verwerkt wereldwijd de nieuwste materialen tot producten die weinig onderhoud vergen, top isoleren, lang meegaan en op het einde van de gebruiksduur volledig kunnen worden gerecycleerd. Bovendien helpen onze waarden, Candor, Top Performance en Entrepreneurship ons mee bouwen aan een betere wereld voor onze Partners en eindgebruikers. Deceuninck heeft sterke ambities. We willen bouwen aan een werkomgeving waarin mensen trots zijn op hun bijdrage, we willen onze positie bij de top drie in de markt versterken. Bovenop onze ecologische duurzaamheid, streeft Deceuninck naar financiële duurzaamheid.

Deceuninck stelt 2700 mensen te werk in 25 landen. Deceuninck heeft productievestigingen in België, de Tsjechische Republiek, Frankrijk, Duitsland, Polen, Rusland, Thailand, Turkije, het VK en in de VS.

In 2013 realiseerde Deceuninck een nettowinst van € 8,4 miljoen bij een omzet van € 536,5 miljoen.

Contact Deceuninck: Ludo Debever • T +32 51 239 248 • M +32 473 552 335 • ludo.debever@deceuninck.com

Bijlage 1: geconsolideerde resultatenrekening

Cijfers over 6 maanden eindigend op 30 juni (in € duizend)	2013		2014	
	Niet-geauditeerd		Niet-geauditeerd	
Omzet	263.052		264.221	
Kostprijs verkochte goederen	-184.990		-191.955	
Brutowinst	78.062		72.266	
Marketing-, verkoop- en distributiekosten	-48.633		-46.664	
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	-2.844		-3.292	
Administratiekosten en algemene kosten	-19.817		-18.750	
Overig netto bedrijfsresultaat	-107		482	
Bedrijfswinst (EBIT)	6.661		4.041	
Financiële kosten	-8.932		-7.353	
Financiële opbrengsten	4.941		3.820	
Winst voor belastingen (EBT)	2.670		508	
Winstbelastingen	-2.391		-150	
Nettowinst	278		358	

Nettowinst toe wijsbaar aan:

Aandeelhouders van de moedermaatschappij	212	295
Minderheidsbelangen	66	62

Winst per aandeel toe wijsbaar aan de gewone aandeelhouders van de moedermaatschappij (in €):

Gewone winst per aandeel	0	0
Verwaterde winst per aandeel	0	0

Bijlage 2: geconsolideerde balans

(in € duizend)	31 december 2013		30 juni 2014	
	Geauditeerd		Niet-geauditeerd	
Activa				
Immateriële vaste activa	2.970		3.068	
Goodwill	10.759		10.762	
Materiële vaste activa	187.836		190.314	
Financiële vaste activa	66		66	
Uitgestelde belastingvorderingen	12.932		13.219	
Overige vaste activa	1.079		1.164	
Vaste activa	215.642		218.594	
Voorraden	77.045		94.481	
Handelsvorderingen	89.126		105.719	
Overige vorderingen	7.775		7.318	
Liquide middelen	21.715		21.503	
Vaste activa aangehouden voor verkoop	7.166		7.469	
Vlottende activa	202.826		236.489	
Totaal activa	418.468		455.084	
Passiva				
Geplaatst kapitaal	42.495		42.522	
Uitgiftepremies	46.355		46.427	
Geconsolideerde reserves	160.407		158.762	
Reserve voor kasstroomindexeringen	63		-128	
Actuariële winsten / verliezen	-1.885		-1.863	
Eigen aandelen	-261		-261	
Omrekeningsverschillen	-44.264		-44.332	
Eigen vermogen exclusief minderheidsbelangen	202.911		201.128	
Minderheidsbelangen	1.413		1.500	
Eigen vermogen inclusief minderheidsbelangen	204.324		202.628	
Rentedragende schulden	35.390		16.477	
Langlopende voorzieningen	21.087		21.695	
Uitgestelde belastingsschulden	5.013		4.204	
Langlopende schulden	61.490		42.376	
Rentedragende schulden	66.892		96.466	
Handelsschulden	63.651		86.931	
Belastingsschulden	4.899		6.675	
Personeelsgerelateerde schulden	10.246		12.321	
Kortlopende voorzieningen	2.005		1.213	
Overige schulden	4.962		6.474	
Kortlopende schulden	152.654		210.080	
Totaal passiva	418.468		455.084	

Bijlage 3: geconsolideerd kasstroomoverzicht

Cijfers over 6 maanden eindigend op 30 juni (in duizend euro)	2013	2014
	Niet-geauditeerd	Niet-geauditeerd
Operationele activiteiten		
Nettowinst	278	358
Afschrijvingen op (im)materiële vaste activa	11.385	10.749
Bijzondere waardeverminderingen op (im)materiële vaste activa	321	370
Voorzieningen voor pensioenen en overige risico's en kosten	-566	-539
Waardeverminderingen op vlottende activa	1.181	570
Netto financiële kosten	3.991	3.533
Meerwaarde op realisatie materiële vaste activa	-37	-34
Minwaarde op realisatie materiële vaste activa	23	88
Winstbelastingen	2.392	150
In eigen vermogen afgewikkelde op aandelen gebaseerde betalingen	150	210
Kasstromen uit bedrijfsactiviteiten voor mutatie in werkmiddelen en voorzieningen	19.118	15.455
Afname / (toename) in handelsvorderingen en overige vorderingen	-10.773	-15.228
Afname / (toename) in voorraden	-14.524	-17.497
Toename / (afname) in handelsschulden	25.030	22.712
Afname / (toename) in andere vaste activa	-77	-79
Afname / (toename) in andere vlottende activa	137	-771
Toename / (afname) in andere langlopende schulden	-322	0
Toename / (afname) in andere kortlopende schulden	3.482	3.047
Kasstromen uit bedrijfsactiviteiten	22.072	7.638
Ontvangen intresten	569	644
Betaalde winstbelastingen	-1.252	-114
KASTROMEN UIT OPERATIONELE ACTIVITEITEN	21.389	8.168
Investeringsactiviteiten		
Kasontvangsten bij verkoop van materiële vaste activa	275	208
Aanschaffingen van materiële vaste activa	-10.448	-13.636
Aanschaffingen van immateriële vaste activa	-2	-13
Overige mutaties	-7	301
KASTROMEN UIT INVESTERINGSACTIVITEITEN	-10.182	-13.140
Financieringsactiviteiten		
Kapitaalsverhoging	0	99
Nieuwe (+) / terugbetaling (-) langlopende schulden	1.717	-5.030
Nieuwe (+) / terugbetaling (-) kortlopende schulden	-7.032	15.147
Betaalde intresten	-3.549	-2.175
Uitgekeerde dividenden	-61	-2.150
Overige financiële items	-276	-1.104
KASTROMEN UIT FINANCIERINGSACTIVITEITEN	-9.201	4.787
Netto toename (+) / afname (-) van de liquide middelen	2.006	-185
Liquide middelen per 1 januari	23.211	21.715
Wisselkoersfluctuaties	-896	-26
Liquide middelen per 30 juni	24.321	21.503