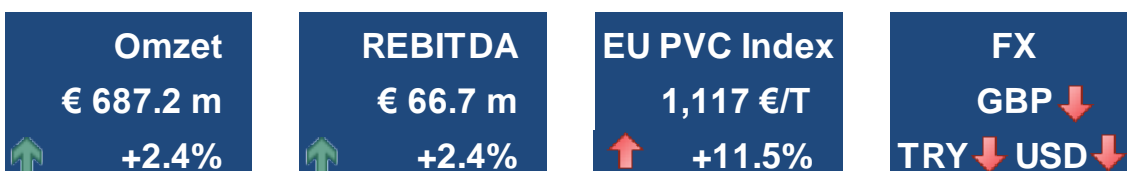


Persbericht

Gereguleerde informatie – Jaarresultaten 2017.
Onder embargo tot donderdag 22 februari 2018 om 7u00 CET

Ondanks sterke tegenwind van grondstofprijzen, inflatie en wisselkoersen blijft REBITDA stabiel



Noot: % = wijziging t.o.v. 2016

- De omzet steeg in 2017 met 2.4% tot € 687.2 miljoen, hoofdzakelijk gedreven door sterke volume-groei in de VS. Prijsverhogingen werden teniet gedaan door ongunstige wisselkoerseffecten.
- De REBITDA steeg licht tot € 66.7 miljoen (2016: € 65.1 miljoen). De REBITDA-marge bleef stabiel op 9.7% op omzet aangezien de sterke stijging van de grondstoffenprijzen, de hogere inflatie en de versterking van de Euro gecompenseerd werden door een hogere efficiëntie als gevolg van strategische investeringen, prijsverhogingen en lagere kosten voor dubieuze debiteuren.
- Ondanks de licht hogere REBITDA daalde de netto-winst tot € 13.8 miljoen (2016: € 21.0 miljoen), wat vooral verklaard wordt door eenmalige belastingvoordelen in 2016 en de eenmalige negatieve impact in 2017 (€ 4.7m) van de herwaardering van belastingkredieten in functie van de lagere belastingtarieven die van toepassing zullen zijn als gevolg van de belastinghervormingen in 2017 in de VS en in België.
- De netto financiële schuld op 31 december 2017 bedroeg € 118.3 miljoen vergeleken met € 88.4 miljoen op 31 december 2016, wat resulteert in een ratio netto financiële schuld t.o.v. LTM REBITDA van 1.8x. De stijging van de netto financiële schuld wordt vooral verklaard door het aangehouden hoge niveau van investeringen (€ 54 miljoen in 2017), de negatieve impact van hogere grondstoffenprijzen op het werkkapitaal (est. € 10m), de beslissing om de betalingstermijnen naar leveranciers in Turkije te verkorten (est. € 14m) en lagere factoring (€ 4m).
- De Raad van Bestuur zal aan de Jaarlijkse Algemene Vergadering voorstellen om het dividend te behouden op € 0.03 per aandeel.

Francis Van Eckhout, CEO, licht toe:

Rekening houdend met de sterke stijging van de grondstoffenprijzen bevestigen onze resultaten dat we op schema zitten. Nieuwe producten werden goed onthaald en we hebben ons productieapparaat verder versterkt wat verdere groei mogelijk maakt. Superieure kwaliteit en service waren ook in 2017 een top prioriteit voor Deceuninck. Hoewel we in het algemeen vorderingen gemaakt hebben betreuren we dat de implementatie van een nieuw ERP-systeem in



West-Europa, wat ons op termijn zal toelaten onze service verder te verbeteren, een negatieve impact gehad heeft op onze klanten. Dit verhelpen blijft een top prioriteit.

Samenvatting van de geconsolideerde resultatenrekening

(in € miljoen)	2016	2017	% verschil
Omzet	670.9	687.2	2.4%
Brutowinst	204.7	196.7	(3.9%)
Brutomarge (%)	30.5%	28.6%	
EBITDA	67.0	67.2	0.4%
REBITDA	65.1	66.7	2.4%
REBITDA-marge (%)	9.7%	9.7%	
EBIT	36.1	36.7	1.5%
Financieel resultaat	(13.9)	(14.7)	
EBT	22.2	22.0	
Winstbelastingen	(1.3)	(8.2)	
Nettowinst	21.0	13.8	

Omzet

% van omzet		Totaal	West-Europa	Centraal Europa	Turkije en Emerging Markets	Noord-Amerika
Omzet (in € miljoen)	2016	670.9	176.5	161.8	214.0	118.6
Volume		1.1%	(4.3%)	0.5%	1.9%	10.4%
Wisselkoers		(6.9%)	(1.0%)	2.7%	(21.8%)	(2.2%)
Overige (prijs & mix)		8.3%	2.3%	0.5%	22.2%	0.7%
Totaal		2.4%	(3.1%)	3.7%	2.4%	8.9%
Omzet (in € miljoen)	2017	687.2	171.1	167.8	219.1	129.1

Deceuninck heeft in 2017 € 687.2 miljoen omzet gerealiseerd ten opzichte van € 670.9 miljoen in 2016.

De omzet in **West-Europa** daalde met 3.1% tot € 171.1 miljoen (2016: € 176.5 miljoen). Deze daling wordt voornamelijk verklaard door de afwezigheid van eenmalige projectverkoop (€ 5.0 miljoen in 2016 waarvan € 3.1 miljoen gerelateerd aan een geluidswandenproject voor hogesnelheidstreinen) en lagere volumes in de Benelux en Frankrijk, slechts gedeeltelijk gecompenseerd door groei in Italië en in Spanje en door inkomsten van de nieuwe aluminium en ventilatie activiteiten. Prijsverhogingen noodzakelijk om de hogere grondstoffenprijzen, de

stijgende inflatie en de verzwakking van het Britse pond te compenseren werden in alle West-Europese landen geïmplementeerd.

In **Centraal en Oost Europa** steeg de omzet met 3.7% tot € 167.8 miljoen (2016: € 161.8 miljoen). Hogere volumes in Tsjechië, Polen en de Balkan werden gedeeltelijk teniet gedaan door lagere volumes in Rusland als gevolg van een verdere inkrimping van de markt. Het positieve wisselkoerseffect wordt verklaard door de sterkere RUB (+11% t.o.v. 2016).

De omzet in **Turkije & Emerging Markets** steeg met 2.4% tot € 219.1 miljoen (2016: € 214.0 miljoen) ondanks de moeilijke marktomstandigheden in Turkije. Prijsverhogingen ter compensatie van de hogere grondstoffenprijzen en inflatie werden teniet gedaan door de verzwakking van de Turkse lire (-23% vs 2016). Australië, Brazilië en Indië groeiden verder, terwijl de verkopen in Chili daalden omwille van een ongunstige belastinghervorming in dat land.

In **Noord-Amerika** steeg de omzet met 8.9% tot € 129.1 miljoen (2016: € 118.6 miljoen). Volumes stegen met 10.4% (+13.5% indien gecorrigeerd voor de verkoop van de terrassenafdeling in 2016) dankzij sterke business development, onze klanten die hun marktaandeel vergroten en de groei van de markt. De omzet werd positief beïnvloed door de automatische indexering van hogere PVC prijzen en door een gunstiger productmix. Het negatieve wisselkoerseffect van 2.2% wordt verklaard door de verzwakking van de US dollar in de tweede helft van het jaar.

Operationele en financiële resultaten

De **Brutomarge** daalde van 30.5% in 2016 naar 28.6% in 2017 omdat hogere grondstoffenprijzen, ongunstige wisselkoerseffecten en inflatie nog niet volledig gecompenseerd werden door prijsverhogingen en een hogere efficiëntie als gevolg van strategische investeringen. Bovendien zetten operationele inefficiënties in de VS (te wijten aan moeilijkheden om gekwalificeerd personeel aan te werven in een krappe arbeidsmarkt) en in West-Europa (na de lancering van een nieuw ERP-systeem) verder druk op de marges.

De **REBITDA** steeg tot € 66.7 miljoen (2016: € 65.1 miljoen) terwijl de REBITDA-marge stabiel bleef op 9.7%. Dit wordt verklaard door het feit dat de daling in Brutomarge gecompenseerd werd door hogere volumes en lagere vaste kosten. De daling van de vaste kosten wordt hoofdzakelijk verklaard door de verzwakking van de Turkse lire en door de lagere kosten voor dubieuze debiteuren in 2017.

De **EBITDA** bleef stabiel op € 67.2 miljoen (2016: 67.0 miljoen).

Het **operationeel resultaat (EBIT)** bedroeg € 36.7 miljoen (2016: € 36.1 miljoen). Afschrijvingen en waardeverminderingen daalden licht van € 30.9 miljoen in 2016 tot € 30.5 miljoen in 2017 aangezien eenmalige kosten in 2016 volledig gecompenseerd werden door hogere afschrijvingen als gevolg van hogere investeringen.

Het **financieel resultaat** bedroeg € (14.7) miljoen (2016: € -13.9 miljoen). De stijging t.o.v. 2016 wordt vooral verklaard door wisselkoersverliezen als gevolg van de verzwakking van de Turkse lira en hogere interestvoeten in Turkije. Een eenmalig positief effect gerelateerd aan de liquidatie van de inactieve dochteronderneming Enwin werd grotendeels teniet gedaan door de eenmalige financiële kosten verbonden aan de fusie van Pimas en Ege Profil.

De **winstbelastingen** stegen tot € (8.2) miljoen (2016: € -1.3 miljoen), wat vooral verklaard wordt door eenmalige belastingvoordelen in 2016 en de eenmalige negatieve impact in 2017 (€ 4.7m) van de herwaardering van voorheen erkende belastingkredieten in functie van de lagere belastingtarieven die van toepassing zullen zijn vanaf 2018 als gevolg van de belastinghervormingen in 2017 in de VS en in België.

Als gevolg hiervan daalde de **nettowinst** in 2017 tot € 13.8 miljoen (€ 21.0m in 2016).

In december 2017 werd de fusie tussen de Turkse dochterondernemingen Ege Profil en Pimas afgerond. Hierbij werden aandelen Pimas omgezet in aandelen Ege Profil aan een conversie ratio van 0.49. Na deze fusie heeft Deceuninck NV 95.88% van de gefusioneerde entiteit.

Samenvatting van de geconsolideerde balans

(in € miljoen)	2016	2017	% verschil
Totaal activa	601.1	558.6	(7.1%)
Eigen vermogen	275.0	257.6	(6.3%)
Netto schuld	88.4	118.3	33.8%
Investeringen	79.4	54.2	(31.8%)
Werkkapitaal	111.1	135.9	22.3%

Het **werkkapitaal** op de omzet van de laatste 12 maanden steeg tot 19.8% op 31 december 2017 ten opzichte van 16.6% op 31 december 2016, wat hoofdzakelijk verklaard wordt door de hogere grondstoffenprijzen (est. € 10m) en de beslissing de betalingstermijnen aan leveranciers in Turkije in te korten (est. € 14m). De factoring per eind december 2017 bedroeg € 24.3 miljoen (t.o.v. € 27.9 miljoen eind 2016).

De **investeringsuitgaven** in 2017 bedroegen € 54.2 miljoen ten opzichte van € 79.4 miljoen in 2016.

De **netto financiële schuld** op 31 december 2017 bedroeg € 118.3 miljoen tegenover € 88.4 miljoen op 31 december 2016, wat resulteert in een ratio netto financiële schuld t.o.v. LTM REBITDA van 1.8x.

Vooruitzichten

De groei wordt verwacht zich verder te zetten in 2018, gesteund door de lancering van nieuwe producten, superieure kwaliteit en service. Inspanningen om de verkoopprijzen aan te passen aan de verdere stijging van de grondstoffenprijzen en inflatie zullen gehandhaafd blijven terwijl investeringen in efficiëntie en groei worden voortgezet.

The logo for Deceuninck, featuring the company name in white lowercase letters on a blue rectangular background.

Verklaring van de commissaris

Onze commissaris, Ernst & Young Bedrijfsrevisoren BCVBA, vertegenwoordigd door Marnix Van Dooren, heeft bevestigd dat zijn controlewerkzaamheden van de geconsolideerde jaarrekening ten gronde zijn afgewerkt en dat deze geen betekenisvolle correcties aan het licht hebben gebracht die in de boekhoudkundige gegevens, opgenomen in dit perscommuniqué, zouden moeten doorgevoerd worden.

Bijlage 1: Geconsolideerde resultatenrekening

Cijfers over 12 maanden eindigend op 31 december (in € miljoenen)	2016	2017
Omzet	670.9	687.2
Kostprijs	(466.2)	(490.5)
Brutowinst	204.7	196.7
Marketing-, verkoop- en distributiekosten	(113.1)	(107.4)
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	(8.0)	(8.3)
Administratiekosten en algemene kosten	(45.9)	(44.8)
Overig netto bedrijfsresultaat	(1.6)	0.4
Bedrijfswinst (EBIT)	36.1	36.7
Financiële kosten	(25.6)	(21.7)
Financiële opbrengsten	11.7	7.0
Winst voor belastingen (EBT)	22.2	22.0
Winstbelastingen	(1.3)	(8.2)
Nettowinst	21.0	13.8

Nettowinst toewijsbaar aan:
 (in € duizend)

Aandeelhouders van de moedermaatschappij	20,795	12,453
Minderheidsbelangen	159	1,362

Winst per aandeel toewijsbaar aan de gewone aandeelhouders
 van de moedermaatschappij (in €):

Gewone winst per aandeel	0.15	0.09
Verwaterde winst per aandeel	0.15	0.09

Bijlage 2: Geconsolideerde balans

Cijfers per 31 december (in € miljoenen)	2016	2017
Activa		
Immateriële vaste activa	4.4	6.1
Goodwill	10.7	10.7
Materiële vaste activa	254.0	252.9
Financiële vaste activa	0.1	0.1
Uitgestelde belastingvorderingen	19.4	10.7
Overige vaste activa	2.9	1.8
Vaste activa	291.5	282.3
Voorraden	99.0	114.3
Handelsvorderingen	113.8	109.0
Overige vorderingen	20.6	9.4
Liquide middelen	72.4	42.0
Vaste activa aangehouden voor verkoop	3.8	1.5
Vlottende activa	309.6	276.3
Totaal activa	601.1	558.6
Passiva		
Geplaatst kapitaal	53.4	53.8
Uitgiftepremies	87.1	87.9
Geconsolideerde reserves	199.0	207.7
Reserve voor kasstroomindekkingen	(0.1)	0.0
Actuariële winsten / verliezen	(6.2)	(6.3)
Eigen aandelen	(0.3)	(0.1)
Omrekeningsverschillen	(61.2)	(88.0)
Eigen vermogen exclusief minderheidsbelangen	271.6	255.0
Minderheidsbelangen	3.4	2.6
Eigen vermogen inclusief minderheidsbelangen	275.0	257.6
Rentedragende schulden	129.2	129.6
Langlopende voorzieningen	28.4	27.8
Uitgestelde belastingsschulden	2.3	1.7
Langlopende schulden	159.9	159.1
Rentedragende schulden	31.6	30.7
Handelsschulden	101.6	87.5
Belastingsschulden	9.7	5.0
Personeelsgerelateerde schulden	15.5	13.1
Kortlopende voorzieningen	1.3	1.6
Overige schulden	6.4	3.9
Kortlopende schulden	166.1	141.9
Totaal passiva	601.1	558.6
Netto Schuld	88.4	118.3

Bijlage 3: Geconsolideerd kasstroomoverzicht

Cijfers over 12 maanden eindigend op 31 december (in € miljoenen)	2016	2017
Operationele activiteiten		
Nettowinst	21.0	13.8
Afschrijvingen op (im)materiële vaste activa	26.5	29.3
Bijzondere waardeverminderingen op (im)materiële vaste activa	4.4	1.2
Voorzieningen voor pensioenen en overige risico's en kosten	(0.8)	0.5
Waardeverminderingen op vlottende activa	5.1	(1.0)
Netto financiële kosten	13.9	14.7
Meerwaarde op realisatie materiële vaste activa	(2.1)	(0.7)
Minwaarde op realisatie materiële vaste activa	1.1	0.7
Winstbelastingen	1.3	8.2
In eigen vermogen afgewikkelde op aandelen gebaseerde betalingstransacties	0.6	0.5
Kasstromen uit bedrijfsactiviteiten voor mutatie in werkmiddelen en voorzieningen	70.9	67.2
Afname / (toename) in handelsvorderingen en overige vorderingen	(7.5)	(8.4)
Afname / (toename) in voorraden	(7.5)	(21.9)
Toename / (afname) in handelsschulden	36.3	(2.1)
Toename / (afname) andere	(5.5)	(3.3)
Kasstromen uit bedrijfsactiviteiten	86.7	31.6
Ontvangen intresten	1.3	1.5
Betaalde winstbelastingen	(1.1)	(1.5)
KASSTROMEN UIT OPERATIONELE ACTIVITEITEN	86.9	31.5
Investeringsactiviteiten		
Kasontvangsten bij verkoop van materiële vaste activa	6.6	4.6
Aanschaffingen van materiële vaste activa	(78.8)	(52.9)
Aanschaffingen van immateriële vaste activa	(0.6)	(1.2)
KASSTROMEN UIT INVESTERINGSACTIVITEITEN	(72.7)	(49.6)
Financieringsactiviteiten		
Kapitaalsverhoging	0.4	(0.6)
Nieuwe / (terugbetaling) langlopende schulden	(8.6)	9.2
Nieuwe / (terugbetaling) kortlopende schulden	12.0	1.0
Betaalde intresten	(8.9)	(9.9)
Uitgekeerde dividenden	(3.4)	(4.1)
Overige financiële items	(0.5)	(2.0)
KASSTROMEN UIT FINANCIERINGSACTIVITEITEN	(8.9)	(6.5)
Netto toename / (afname) van de liquide middelen	5.2	(24.5)
Liquide middelen per 1 januari	70.7	72.4
Wisselkoersfluctuaties	(3.4)	(6.0)
Liquide middelen per 31 december	72.4	42.0

Financiële kalender 2018

22 februari 2018	FY 2017 resultaten
24 april 2018	Jaarlijkse Algemene Vergadering (16.00h)
23 augustus 2018	H1 2018 resultaten

Lexicon

REBITDA	Recurring earnings before interest, taxes, depreciation, amortization and provisions for liabilities and charges. Courant resultaat voor financieel resultaat, belastingen, afschrijvingen/waardeverminderingen op vaste activa alsook afschrijvingen/waardeverminderingen op goodwill en effect van negatieve goodwill.
REBITDA-margin	REBITDA ten opzichte van omzet
LTM REBITDA	REBITDA gerealiseerd over de laatste twaalf maanden
Net Financial Debt	Financiële schulden – liquide middelen

Einde van het persbericht

Over Deceuninck

Deceuninck werd opgericht in 1937 en behoort tot de top 3 onafhankelijke producenten van PVC en composietprofielen voor ramen en deuren. De hoofdzetel bevindt zich in Hooglede-Gits (BE). Deceuninck is georganiseerd in 4 geografische segmenten: West-Europa, Centraal & Oost-Europa, Noord-Amerika en Turkije & Emerging Markets. Deceuninck is verticaal geïntegreerd en beschikt over 15 fabrieken, die samen met 21 magazijnen en distributiecentra instaan voor de vereiste service en responstijd naar de Klanten. Deceuninck focust sterk op innovatie, ecologie en design. Deceuninck heeft een beursnotering op Euronext Brussel ("DECB").

Contact Deceuninck: Bert Castel • T +32 51 239 204 • bert.castel@deceuninck.com

Persbericht

Gereguleerde informatie – Jaarresultaten 2017

www.deceuninck.com